CONDIZIONI GENERALI

QUOTE DI PARTECIPAZIONE
SOCI € 330,00 (più IVA 20%)
NON SOCI € 440,00 (più IVA 20%)
Le società che dovessero iscrivere più partecipanti pagheranno la prima quota intera e le successive ridotte del 20%.
Le quote comprendono documentazione didattica, coffee break e buffet.

ISCRIZIONE
Il contratto si intende perfezionato, con diritto di Animp Servizi ad emettere fattura, al ricevimento del modulo di iscrizione qui allegato e sottoscritto in ogni sua parte.
Le iscrizioni saranno accettate in ordine cronologico d'arrivo, fino a completamento posti.

RINUNCE
In caso di rinuncia pervenuta per iscritto entro il 10 ottobre 2005 sarà addebitato il 25% della quota di partecipazione; entro il 17 ottobre 2005 sarà addebitato il 50% e successiva mente, o in caso di mancata partecipa zione l'intera quota. Animp si riserva la facoltà di rimandare o annullare il Seminario programmato dandone tempestiva notizia ai partecipanti, con l'unico obbligo di provvedere al rimborso delle quote già pervenute e/o di accettare eventuali richieste di sostituzione del nominativo del partecipante che pervengano per iscritto precedentemente alla data del seminario.

FORO COMPETENTE
Per qualsiasi controversia relativa all'interpretazione, all'esecuzione ed all'adempimento del seguente contratto, le Parti concordano che sarà esclusivamente competente il Foro di Milano.

MODALITÀ DI PAGAMENTO
Il pagamento dovrà essere effettuato a ricevimento fattura, che sarà intestata secondo le modalità fornite sulla scheda di iscrizione.
L'importo stabilito dovrà essere versato ad ANIMP Servizi srl tramite bonifico bancario sul c/c 14453 - Ag. 126
Banca Popolare Commercio e Industria
Via Pergolesi 25 - 20124 Milano
(Cod. CAB 1641 - Cod. ABI 5048 - Cod. CIN C)
P.IVA/C.F. Animp Servizi: 07843320156

INFORMAZIONI

ORARIO
Registrazione partecipanti ore 9.00
Orario lezioni: 9.15 - 18.15

SEDE
ARUM CENTRO CONVEGNI
Via Larga, 31 - Milano (1° piano)

SEGRETERIA
ANIMP - Via Scarlatti, 26 - Milano
(Sig.ra Manuela Corbetta)
tel 02-67100740- fax 02-67071785
e.mail: manuela@animp.it
Segreteria durante le lezioni:
tel 02-5837.6257

COME ARRIVARE

IN AUTO
Milano centro
Parcheggi custoditi in Via Larga e autosilos in Via Pantano

IN METROPOLITANA
MM Linea 1 - Stazione Duomo
MM Linea 3 - Stazione Missori-Velasca (a mt.20)

IN TRAM
Linee 12 - 27

IN BUS
Linee 60 - 65 - 54

IN TRENO
Dalla Stazione Centrale con MM Linea 3

ANIMP
Associazione Nazionale di Impiantistica Industriale

OICE
Associazione delle organizzazioni di ingegneria, di architettura e di consulenza tecnico-economica

SEMINARIO

ANIMP
OICE

MOMENTI CRITICI DI UN'OPERA:

L'AVVIAMENTO E LA CHIUSURA

20 OTTOBRE 2005

ARUM CENTRO CONVEGNI
Via Larga, 31 - Milano

OBIETTIVI E DESTINATARI

Le fasi di avviamento e di chiusura di un progetto, in ogni settore industriale, sono largamente riconosciute di primaria importanza per il raggiungimento degli obiettivi non solo di progetto, ma anche aziendali. L'esperienza, infatti, ha indicato che molti progetti hanno subito sensibili ritardi nei tempi di realizzazione, mostrando inoltre che tali ritardi avvengono per lo più nella fase iniziale del progetto, relativamente allo start-up ed alla organizzazione generale, ed il ritardo accumulato alla fine di tale periodo é difficilmente recuperabile.
I seri ritardi nell'esecuzione dei lavori e le difficoltà a mantenere il trend richiesto d'avanzamento hanno creato problemi economico-finanziari tali da mettere in gravi difficoltà l'Azienda.
Il close-out é invece il processo che prevede il passaggio di competenza e responsabilità dal Contrattista al Committente ed é l'accettazione del progetto con la risoluzione di tutti i rapporti contrattuali. L'approccio verso il project close-out in taluni casi é superficiale, si tende a sminuirlo dandogli la connotazione di coda di progetto mentre questa fase deve invece essere pianificata e programmata già nella fase di start-up e gestita sino alla fine.
Non é senza ragione il fatto che sempre di più si sia ritenuto importante dare una metodologia a queste due fasi del progetto, cercando di razionalizzarle.
Attraverso le tecnologie maturate di Project Management e di Project Control, nel Seminario sono definite le metodologie per "avviare" e "chiudere" al meglio la macchina progetto, rispettando gli obiettivi stabiliti dal contratto con il Committente (tempi, costi, qualità).

Il Seminario é rivolto ai Project Manager e Construction Manager, oltre agli altri componenti del team di progetto, al fine di sensibilizzarli sulla necessità di esaminare queste due fasi, sia dal punto di vista operativo, sia da quello strategico.

DOCENTI

- **Giordano Renato GARIBOLDI (Coordinatore)**
  Responsabile Controllo Progetti - Siirtec Nigi
- **Massimo BIGGI**
  Programme Manager EH-101 - Agusta Elicotteri
- **Maurizio LOCARNO**
  Direttore Operativo - Siirtec Nigi
- **Francesco PORRETTI**
  Project Director and Deputy Projects - Alstom Power Italia
- **Andrea TOPONI**
  Consulente P.M. - Kelyan Project-net

CONTENUTI

20 OTTOBRE 2005

Giordano GARIBOLDI

◆ **PRESENTAZIONE DEL SEMINARIO**

G. GARIBOLDI – A. TOPONI

◆ **STRATEGIA DI PROGETTO**

- Pianificazione di un progetto
- Identificazione delle condizioni di progetto
- Identificazione degli obiettivi, criticità, identificazione soluzioni
- Vantaggi e svantaggi
- Rischi di progetto
- La qualità
- Elaborazione del planning di progetto
- Definizione del sistema di programmazione e controllo tempi e costi
- Definizione ed elaborazione delle Project Coordination Procedures
- Definizione della distribuzione delle informazioni e dei sistemi informatici da adottare

Maurizio LOCARNO

◆ **PROJECT START-UP**

- L'apporto del P.M. durante la fase di offerta
- Le scelte strategiche del progetto-key personnel
- Individuazione criticità del progetto, l'ingegneria, la campagna acquisti, gli appalti, la construction
- La construction feasibility
- Kick off meeting
- Team building

Francesco PORRETTI

◆ **PROJECT CLOSE-OUT**

- I contenuti
- Cosa si intende per chiusura di progetto e quando ha inizio
- Pianificazione, programmazione e obiettivi del close-out
- Commissioning e start-up
- La consegna dell'impianto
- Il feed-back di società
- Il rapporto finale, close-out report, meeting finale di close-out di progetto

Massimo BIGGI

◆ **TESTIMONIANZA**

Un progetto aeronautico di gran rilevanza: EH-101

TAVOLA ROTONDA

Coffee break alle ore 11.00 e alle ore 16.00
buffet dalle ore 13.00 alle 14.00

SEMINARIO ANIMP - OICE

MOMENTI CRITICI DI UN'OPERA

l'avviamento e la chiusura

20 ottobre 2005

Chiediamo l'iscrizione per:

NOME E COGNOME E ANNO DI NASCITA

.....

TITOLO DI STUDIO / SPECIALIZZAZIONE

.....

ATTUALE MANSIONE AZIENDALE

.....

AZIENDA

.....

SETTORE DI ATTIVITÀ DELL' AZIENDA

.....

INDIRIZZO

.....

CAP CITTÀ

.....

TEL FAX E.MAIL

.....

C.F. / P.IVA

.....

☐ Quota SOCIO € 330,00 + IVA
☐ Quota supplementare SOCIO ridotta del 20%
☐ Quota NON SOCIO € 440,00 + IVA
☐ Quota supplementare NON SOCIO ridotta del 20%

Ai sensi dell'art. 1341 C.C. approviamo espressamente quanto indicato alla clausola rinunce di cui alle Condizioni Generali sul retro della presente scheda

TIMBRO E FIRMA

In ottemperanza alla L. 675 del 31/12/1996, la restituzione della presente scheda è da considerarsi quale esplicita autorizzazione ad utilizzare le notizie ivi contenute per gli scopi relativi all'iniziativa stessa